

Conducteur de travaux

Missions générales :

- Supervise les travaux de l'ouverture du dossier à la remise du DOE
- Assure tout le suivi administratif et commercial en lien avec la direction générale et le responsable de chantier en dépollution pyrotechnique
- Contrôle le suivi financier des affaires
- Développe commercialement les affaires et entretient la relation client

Place dans l'organigramme :

cf Organigramme de la société

Compétences requises :

- Expertise en conduite de chantiers et gestion de projet
- Connaissance des métiers de la dépollution pyrotechnique et du cadre réglementaire (décret 2005-1325)
- Maîtrise des règles QSSE applicables aux chantiers
- Compétences en gestion financière d'affaire (budget, marge, situations, décomptes)
- Aisance relationnelle et sens commercial
- Maîtrise des outils bureautiques et de planification
- Maîtrise de l'anglais appréciée
- Rigueur, organisation, autonomie

Formation initiale / Expérience professionnelle :

- Diplôme de niveau 6 à 7 (BAC+3 à BAC+5) en travaux publics, génie civil, pyrotechnie ou équivalent
- Dispose d'une expérience de plus de 5 ans en conduite de travaux
- Qualifications NEDEX ou certification RCDP appréciées

Activités et responsabilités :

- Ouvre et structure le dossier d'affaire dès la notification : documents contractuels, planning général, budget
- Prépare la mise en place du chantier en lien avec le responsable de chantier en dépollution pyrotechnique
- Assure le suivi administratif : contrats, sous-traitance, ordres de service, avenants, actes spéciaux, DC4
- Contrôle le suivi financier : dépenses engagées, provisions, facturation, situations, décomptes, DGD
- Coordonne les moyens humains et matériels nécessaires au bon déroulement du chantier
- Assure le lien permanent entre la direction générale, le responsable de chantier et le client
- Participe aux réunions de chantier, rédige ou valide les comptes-rendus
- Veille à l'application des règles QSSE et à la bonne tenue documentaire du chantier
- Supervise la remise du dossier d'ouvrages exécutés (DOE) et l'attestation de dépollution
- Développe commercialement les affaires : identifie les extensions, les travaux complémentaires et les opportunités
- Entretient la relation client et est force de proposition pour fidéliser et faire croître le portefeuille
- Rend compte à la direction générale et propose toute amélioration technique, financière ou de procédé